

Veranstungskalender 2008 die kontur

Datum	Ort	Veranstungstyp	Titel
11.-12. November	Frankfurt/Main	Seminar/Workshop	Key Account Management in der Pharma und Medizintechnik
4.-5. November	Frankfurt/Main	Seminar/Workshop	Pharma - Führen ohne RPM
20.-23. Oktober	Berlin	Vortrag/Workshop	Pharma Sales Force
6.-7. Oktober	München	Seminar/Workshop	Key Account Management in der Pharma und Medizintechnik
18.-20. September	Fehmarn	Seminar/Workshop	Das Luhmannsche Pferd – Führen durch Körperdominanz und Sinnzuweisung
15.-16. September	München	Seminar/Workshop	Pharma - Führen ohne RPM
10. Juli	Ulm	Seminar/Workshop	Strategische Verkaufsprozesse
9.-10. Mai	Hamburg	Seminar/Workshop	Strategisches Verkaufen in der Bauwirtschaft
22.-23. April	Berlin	Vortrag/Workshop	IQPC Key Account Management Pharma
18. April	Hamburg	Seminar/Workshop	Strategisches Verkaufen in der Bauwirtschaft